

SALGS- & MARKETINGMEDARBEJDER SØGES TIL KJÆR KNUDSEN A/S

Unik mulighed for at gøre en forskel

Kjær Knudsen har haft voksevækst i de senere år, og ordrebeholdningen er større end nogensinde før. Vi ønsker at accelerere vores fortsatte positive udvikling, og søger derfor den helt rigtige kandidat til en nyoprettet stilling som salgs- & marketingmedarbejder. Da der er tale om en nyoprettet stilling, er der alle muligheder for selv at være med til at forme jobbet.

Stillingen

Brænder du for salg, og ønsker du at være igangsætter for nye udviklingsprojekter, så læs videre. Sammen med vores salgs- & marketingdirektør får du ansvaret for:

- at synliggøre Kjær Knudsen A/S over for vores interessenter. Her tænker vi bl.a. på de sociale medier, indretning af byggepladser med skilte, slogan, annoncer i relevante medier etc.
- at udvikle et egentligt CRM-system, så vi, ud fra en konkret handlingsplan, får lavet målrettede aktiviteter overfor vores nuværende og potentielle kunder. videreudvikle vores prækvalifikationsmateriale.
- at udvikle vores brochuremateriale.
- at udvikle og opdatere vores hjemmeside, Facebook og LinkedIn.
- at forbedre og udvikle Kjær Knudsens præsentationsmateriale overfor nye og eksisterende kunder.
- at være tovholder på div. firmaarrangementer, som f.eks. julefrokost, sommerfest, reception for kunder etc.
- at komme med idéer til kundeevents.
- at komme med idéer til medarbejderevents og tiltag, der kan øge arbejdsglæden og engagementet hos firmaets ansatte.
- at hjælpe til i vores tilbudsafdeling, når presset er stort.
- at hjælpe med at gøre Kjær Knudsen til en attraktiv samarbejdspartner over for vores underentreprenører.
- diverse forfaldende opgaver.

Ovenstående er blot et udsnit af, hvad hverdagen kan indeholde af arbejdsopgaver. Der vil hele tiden løbe nye opgaver til, i takt med at virksomheden og tiden udvikler sig. Det er et selvstændigt job med frihed under ansvar, hvor egne initiativer værdsættes. På den måde kan du også selv være med til at forme et job, som både på kort og langt sigt vil være interessant for dig.

Kvalifikationer

Du har en relevant baggrund inden for salg og marketing. Gerne fra virksomheder, der beskæftiger sig med BTB-markedet. Herudover er det særligt ønskeligt, at du i din ansøgning beskriver, hvordan du har arbejdet med CRM på BTB-markedet tidligere, alternativt beskriver, hvordan du har tænkt dig at gribe opgaven an. Decideret brancheerfaring indenfor entreprenørbranchen er til gengæld ikke afgørende.

Du arbejder struktureret og er god til at planlægge. Derudover er du kreativ og en ildsjæl. Du kan skabe resultater sammen med andre, men du er også god til at arbejde selvstændigt.

Som person er du troværdig, stabil og har humor. Vi forudsætter, at du er fortrolig med IT på brugerniveau, er velformuleret i skrift og tale samt skriver og taler det danske sprog flydende. Derudover har du kørekort og en ren straffeattest.

Vi tilbyder

Et udfordrende job i en projektorienteret, dynamisk og spændende virksomhed. Du bliver en del af et team af kompetente og engagerede kollegaer i en flad struktur, der sætter en ære i at tilbyde og levere kunderne de bedste og mest innovative løsninger. Gagepakken forhandles på et konkurrencedygtigt niveau efter kvalifikationer. Kjær Knudsen er på forkant med udviklingen i byggebranchen og tilbyder løbende efteruddannelse.

Om Kjær Knudsen

Kjær Knudsen A/S er et byggefirma fra 1931 med stolte håndværkstraditioner og specialkompetencer inden for byggeri og teknisk rådgivning indenfor byggebranchen. Kjær Knudsen har ca. 55 medarbejdere tilknyttet hovedsædet i Brøndby – heraf 18 funktionærer. Vores kernekompetencer er tømrer-, murer- og betonarbejder, som vi har i egenproduktion. Vi udfører fag-, hoved- og totalentrepriser - typisk renoveringsopgaver. Du kan læse mere om Kjær Knudsen på www.kjaerknudsen.dk

Spørgsmål til stillingen?

Vil du vide mere om jobbet, er du velkommen til at kontakte salgs- & marketingdirektør Jan Bech på 53 53 88 00.

Søg stillingen

Send din motiverede ansøgning med CV til jb@kjaerknudsen.dk senest den 17. december 2020. Skriv ” **Salgs- & marketingmedarbejder**” i emnefeltet. Vi inviterer løbende til samtale, så søg hurtigst muligt. Alle ansøgninger behandles naturligvis fortroligt.